



VACATURE

TECHNISCH COMMERCIEEL ADVISEUR SIERTEELT

Ben je enthousiast, ambitieus en op zoek naar een professionele werkomgeving met een fijne sfeer? Bij Benfried krijg je volop ruimte om jezelf te ontwikkelen!

WAT KRIJG JE VAN ONS?

- Een jaarcontract met uitzicht op vast;
- Salaris helemaal afgestemd op jouw ervaring en 26 vrije dagen per jaar;
- Opleidingstraject;
- Functie met veel variatie, verantwoordelijkheid en ruimte voor initiatief;
- Vrijmibo's en meerdere té gekke uitjes per jaar.

DE FUNCTIE

Bouw sterke klantrelaties in de sierteelt. Bezoek telers en adviseer over producten en toepassingen, verkoop en ondersteun klanten in de praktijk, bouw je eigen klantenportefeuille uit, denk mee over resultaat en rendement en signaleer kansen en speel erop in. **Ken de teler. Zie de kansen. Maak het verschil.**

DE IDEALE KANDIDAAT:

- Afgeronde agrarische opleiding;
- Minimaal 5-6 jaar werkervaring in commerciële of adviserende rol in land- of tuinbouwsector;
- Ervaring met teelt, gewasbescherming, biologie en/of meststoffen is een pre.
- Goede beheersing van Nederlandse en Engelse taal.

Al 80 jaar is Benfried b.v. hét adres voor de tuinbouw voor binnen- en buitenland. Sinds 2021 zijn we trots onderdeel van Arvesta, een grote Europese speler in Agri & Horticulture. Samen groeien, vernieuwen en vooruitgaan, daar krijgen wij energie van. Groei jij met ons mee?

Meer weten en/of solliciteren?

astrid@benfried.com
www.benfried.com

BENFRIED B.V.